



# Sales Manager Western Europe (m/f/d)

Would you like to work internationally and develop sales in the Benelux, France and United Kingdom region? Our customer is an internationally constantly growing company that develops and produces machinery technology for agricultural applications.

Interested? - Give us a call!

## What you can expect:

- Development and implementation of strategic sales plans for sustainable growth
- Full commercial sales responsibility
- Optimization of the sales distribution networks
- Supervision of order fulfillment and inventory management
- Responsible for the national pricing strategy
- Development and implementation of successful marketing and sales campaigns
- Organization training events, field events and exhibitions

## What is required:

- Agricultural and technical knowledge
- 10 years experience as a sales manager for European markets
- Experience in national sales promotion & dealer management
- Initiative & independent work style
- Entrepreneurial spirit
- Strong communicator and networker
- Frequent travelling
- Ideally English, French, Flemish and Dutch language skills

Interested? - Give us a call! • Alexander Sassenberg • Tel. +49 170 655 303 3  
or send your application to [alexander.sassenberg@agriassociates.de](mailto:alexander.sassenberg@agriassociates.de) •  
[www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de) [www.agriassociates.com](http://www.agriassociates.com)





## Fachberater Kuhkomfort (m/w/d)

Unser Kunde ist Innovationsführer auf dem Gebiet des Kuhkomforts. Das Familienunternehmen mit starkem Bezug zur landwirtschaftlichen Praxis arbeitet stetig daran, mit neuartigen Bodenbelägen im Stall den Komfort für Mensch und Tier zu verbessern. Die Produkte sind bereits im Markt eingeführt. Zum weiteren Ausbau des Vertriebsnetzes suchen wir Sie für diese herausfordernde Aufgabe:

### Das erwartet sie:

- Vertrieb der Kuhkomfort-Produkte an Handelspartner und Endkunden
- Beratung in allen technischen Fragen
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Fortlaufende Wettbewerbsanalyse
- Verantwortung für ein definiertes Vertriebsgebiet
- Schulung von Händlern in allen Produktfragen
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Arbeit vom Homeoffice
- Moderne Homeoffice Ausstattung

### Das bringen sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder praktische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von Stalleinrichtung erwünscht
- Engagiertes und ambitioniertes Auftreten
- Starke Begeisterungsfähigkeit für die Themen Tierwohl, Kuhkomfort und Stallbau
- Kenntnis der modernen Milchviehhaltung
- Hohes Maß an Selbstmotivation
- Gesunde Portion Selbstbewusstsein und Eigeninitiative
- Bereitschaft zu intensiver Reisetätigkeit
- Wohnort innerhalb des Vertriebsgebietes

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden sie uns Ihre Bewerbung•  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**





# Orchard Manager Germany (m/f/d)

Do you have a vocation for fruit-growing & first experience in managing a professional orchard farm? Do you want to work together with the management to further develop the strategic direction of the business? Our client offers an attractive management position in a dynamic and modern fruit-growing company. - Call us for further details or send us your CV straight away.

## What you can expect:

- Planning and organization of the operational business
- Collaboration in the strategic development of the company
- Employee planning and management in all production processes
- Management of machine deployment
- Coordinating tasks in warehouse management and the packing station
- Modern farm equipment
- Gradual takeover of the management function depending on experience
- High degree of creative freedom
- Attractive salary with car

## What is required:

- University degree in fruit-growing or agriculture or a master certification in fruit farming
- First management experience in orchards desired
- Talent for employee management and motivation
- Confident appearance and strong communication skills
- Strong organizational skills
- Commercial expertise and pragmatism
- Good IT skills
- German language skills

Interested? – Just call: • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
or send your application to •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Reference: 492228001



Rely on our agricultural and human resources expertise.



# Produktmanager Saatgut (m/w/d)

Ihr Herz schlägt für die moderne Getreidezüchtung? Sie wollen Verantwortung übernehmen für eine erfolgreiche Portfolioentwicklung und Vermarktung von leistungsfähigem Saatgut? Unser Klient gehört zu den führenden Anbietern im Saatgutbereich mit exzellenten Wachstumschancen. Interessiert? Dann rufen Sie uns für weitere Details an oder senden uns gleich Ihren Lebenslauf zu.

## Das erwartet Sie:

- Produktmanagement von wettbewerbsfähigen Getreidesorten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Kontinuierliche Zusammenarbeit mit Züchtern, Vertrieb und Marketing
- Fachliche Unterstützung des Vertriebs
- Sortenbeschreibung und strategische Positionierung
- Koordinieren von Feldversuchen
- Unterstützung geeigneter Marketingmaßnahmen
- Attraktives Gehaltspaket mit Homeoffice-Option

## Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches Studium
- Erste Berufserfahrung im Produktmanagement erwünscht
- Gute Kenntnisse in den Bereichen Pflanzenbau und Züchtung
- Organisationstalent und selbstständige Arbeitsweise
- Analytische und statistische Fähigkeiten
- Souveränes Auftreten und überzeugender Präsentationsstil
- Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft
- Gute Englisch- und IT-Kenntnisse

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
tobias.wronka@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**





# Junior-Projektmanager - Agrarmessen (m/w/d)

Schlägt Ihr Herz höher, wenn es um die Organisation von modernen Messeauftritten in der Landwirtschaft geht? Begeistert Sie die Zusammenarbeit in einem Team, um mit zielgruppenorientierten Messekonzepten noch überzeugender die Kunden anzusprechen? Dann melden Sie sich bei uns. Als Projektmanager nehmen Sie eine Schlüsselposition bei der Organisation und Durchführung von Agrarmessen ein!

## Das erwartet Sie:

- Spannende Projekte im Event-Management mit kreativem Spielraum
- Organisation von Messeauftritten und internen Fachveranstaltungen
- Betreuung von internen und externen Kunden
- Professionelles Projektmanagement
- Konzeptionelles Arbeiten und Marktanalysen
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein kreatives Team und Homeoffice-Möglichkeiten

## Das bringen Sie mit:

- Bachelor- oder Masterabschluss in Agrarwissenschaften
- Erste Berufserfahrung im Projekt- und Eventmanagement von Vorteil
- Fundierte Marketingkenntnisse
- Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Teamfähigkeit & Organisationstalent
- Ausgeprägte Dienstleistungsmentalität
- Überzeugendes Auftreten
- Reisebereitschaft
- Deutsch- und Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. 0151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





# Marketing-Profi Agrartechnik (m/w/d)

Für einen renommierten Anbieter von Landtechnik suchen wir einen erfahrenen Spezialisten für die eigenständige Planung und Umsetzung sämtlicher Marketingaktivitäten. In dieser Rolle verantworten Sie sowohl klassische als auch digitale Marketingkampagnen, von der Entwicklung bis zur Durchführung. Sie gestalten die Kommunikation, stärken das Markenimage und unterstützen den Vertrieb durch gezielte Maßnahmen. Interessiert? Dann melden Sie sich bei uns!

## Das erwartet Sie:

- Planung und Durchführung sämtlicher Marketingaktivitäten
- Internes und externes Veranstaltungsmanagement
- Erstellung von klassischen und digitalen Marketingmaterialien
- Gestalten des Internetauftritts und der Social Media Präsenz
- Verfassen von fachlichen e-Newslettern
- Koordination mit externen Marketingpartnern
- Budgetverantwortung und Messung der Marketingeffizienz

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Kommunikation oder Betriebswirtschaft
- Erste Berufserfahrung im Marketing für technische Investitionsgüter
- Kenntnisse mit Tools und Plattformen für digitales Marketing
- Gute analytische Fähigkeiten zur Optimierung von Marketingkampagnen
- Ausgeprägte Organisations-, Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Exzellente Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





# Produktmanager Landtechnik (m/w/d)

Für unseren Kunden, einen weltweit führenden Hersteller von Landtechnik, suchen wir engagierte Produktmanager im Bereich Futterernte- und Ackerbautechnik. In dieser abwechslungsreichen Position betreuen Sie Ihre Produktgruppe von der Idee über die Entwicklung bis hin zur Markteinführung. Interessiert an dieser spannenden Querschnittsfunktion? Dann nehmen Sie noch heute vertraulich mit uns Kontakt auf!

## Das erwartet Sie:

- Beratung und Unterstützung des Außendienstes und der Händler
- Analyse zukünftiger Produkthanforderungen sowie der Kundenbedürfnisse
- Beobachtung von Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen
- Mitwirkung bei der Umsetzung von Marketingaktionen
- Einführung neuer Produkte und Unterstützung bei praktischen Vorführungen
- Verantwortung für Mitarbeiterschulungen
- Zusammenarbeit mit internationalen Teams
- Ausgezeichnete Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Gehalt und Firmenwagen

## Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder entsprechende Ausbildung
- Landwirtschaftliche Expertise
- Erste Berufserfahrung im Marketing & Verkauf von Vorteil
- Passion & Verständnis für moderne Landtechnik
- Stärken im Projektmanagement
- Analytische Arbeitsweise
- Dienstleistungsmotivität & Teamplayer
- Erprobte Kommunikations- & Präsentationsfähigkeiten
- Belastbare Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. 0151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Kennziffer: 492249201



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



# Gebietsleiter Landtechnik (m/w/d)

Sie wollen die Zukunft der Landwirtschaft aktiv mitgestalten? Unser Kunde, weltweit führend bei der Entwicklung & Konstruktion von modernen landwirtschaftlichen Maschinen, ist bekannt für seine Produkte von höchster Qualität und Zuverlässigkeit. Für die kontinuierliche Stärkung der Marktpräsenz in Deutschland suchen wir einen passionierten Gebietsleiter im Südwesten Deutschlands.

Interessiert? – Nehmen Sie gern noch heute vertraulich mit uns Kontakt auf!

## Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Land- und Kommunaltechnik
- Händlerbetreuung und Optimierung der Vertriebsstruktur
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Durchführung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsaktionen
- Repräsentieren des Unternehmens auf Messen und Fachveranstaltungen
- Attraktives Vergütungspaket mit Pkw und Homeoffice-Ausstattung

## Das bringen Sie mit:

- Agrar-, betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung / Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik & in der Händlerentwicklung
- Hohe Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie Entscheidungsfreude
- Exzellente Kommunikationsstärke & Teamfähigkeit
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- Berufserprobte Englischkenntnisse

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**



Kennziffer: 492250001



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



# Technischer Gebietsleiter (m/w/d)

Unser Kunde ist ein international agierendes Unternehmen mit innovativen Produkten und einer starken Vision. Der Anspruch: höchste Qualität, exzellenter Service und eine nachhaltige Zukunft. Werden Sie Teil des Teams und bringen Sie Ihre Expertise in einem abwechslungsreichen und zukunftsreicheren Arbeitsumfeld ein!

## Das erwartet Sie:

- Technische Unterstützung der Vertriebspartner und Endkunden
- Vorbereitung und Durchführung von technischen Schulungen
- Erfassung und Dokumentation von Reklamationen/Garantiefällen
- Ersteinweisung und Inbetriebnahme der Produkte beim Kunden
- Planung und Umsetzung von Vorführungen und Produktrainings
- Attraktives Vergütungspaket inklusive Pkw
- Arbeit aus dem Home-Office

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung als Mechaniker / Meister für Land- und Baumaschinentechnik
- Fundierte Kenntnisse in der Landtechnik und Landwirtschaft
- Freude an der Vorführung und Bedienung moderner Maschinen
- Verantwortungsbewusstsein
- Kommunikationsstärke
- Hohe Dienstleistungsmentalität
- Gute Selbstorganisation und Reisebereitschaft
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. 0151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





## Vertriebs- und Anbauberater Saatgut (m/w/d)

Sie begeistern sich für den Vertrieb, das Saatgutgeschäft und pflanzenbauliche Strategien? Unser Kunde ist ein führender Anbieter moderner Saatgutsorten in Deutschland. Für ein festes Vertriebsgebiet suchen wir den vertriebsstarken Anbauberater. Sie sind interessiert? Rufen Sie mich an oder senden Sie Ihre Bewerbung.

### Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Saatgut in einem festen Vertriebsgebiet mit Home-Office Möglichkeit
- Anbau- und Sortenberatung von bestehenden Kunden
- Neukundengewinnung
- Marktanalyse und -beobachtung
- Präsenz und Sichtbarkeit bei Kunden sowie der amtlichen und privaten Beratung im Vertriebsgebiet
- Organisation und Durchführung von Feldtagen und Demoversuchen
- Firmen-Pkw und Home-Office Ausstattung

### Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder Ausbildung im landwirtschaftlichen Bereich
- Erste Vertriebserfahrung wünschenswert
- Fundierte pflanzenbauliche Kenntnisse
- Begeisterung für den Vertrieb und die fachliche Beratung von Kunden
- Eigenverantwortliche, verlässliche und strukturierte Arbeitsweise
- Gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Empathie
- Gute IT- Kenntnisse
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Katja Elsebach-Stoll • Tel. +49 173 276 966 0  
oder senden Sie Ihre Bewerbung an [katja.elsebach-stoll@agriassociates.de](mailto:katja.elsebach-stoll@agriassociates.de) •  
[www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Kennziffer: 494249501



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



# Spezialberater digitale Milchviehhaltung (m/w/d)

Unser Kunde ist Innovationsführer entwickelt und vertreibt digitale Überwachungssysteme für die Milchviehhaltung. Dabei liefert das System Gesundheits- und Aktivitätsdaten als Entscheidungsgrundlage für das Herdenmanagement. Wir suchen zum weiteren Ausbau des Teams Sie: Den Spezialisten im Milchviehstall!

## Das erwartet Sie:

- Vertrieb des Monitoringsystems an Milchviehhalter und professionelle Mutterkuhbetriebe
- Akquise von Neukunden
- Beratung in allen Fragen des modernen Herdenmanagements
- Fortlaufende Wettbewerbsanalyse
- Verantwortung für ein definiertes Vertriebsgebiet
- Zusammenarbeit mit einem Expertenteam
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Homeoffice-Ausstattung

## Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder landwirtschaftliche Ausbildung
- Erfahrung in der Milchviehhaltung
- Engagiertes Auftreten
- Dynamische Persönlichkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Maß an Selbstmotivation
- Gesunde Portion Selbstbewusstsein und Eigeninitiative
- Wohnort innerhalb des Vertriebsgebietes
- Bereitschaft, die Milchviehhaltung durch innovative Ideen nachhaltig zu gestalten

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden sie uns Ihre Bewerbung •  
[Johannes.eger@agriassociates.de](mailto:Johannes.eger@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





# Fachberater Rinderzucht (m/w/d)

Als regionale Zuchtorganisation züchtet und vermarket unser Klient seit Jahrzehnten hochwertige Zuchttiere sowie Spermata deutschlandweit. Um den stetig steigenden Marktanforderungen gerecht zu werden, wird das Team aus Vertriebsberatern kontinuierlich ausgebaut. Dabei gilt der Hauptfokus der Vermarktung der Rasse Fleckvieh. Interessiert? Wir freuen uns auf ein erstes Kennenlernen!

## Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Spermata an Landwirte, Tierärzte und Institutionen
- Fachlicher Ansprechpartner in allen züchterischen Fragen
- Unterstützung von Marketing und Produktmanagement
- Anpaarungsberatung
- Weiterentwicklung des Kundennetzwerkes
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

## Das bringen Sie mit:

- Ausbildung oder Studium der Landwirtschaft
- Passion für die Rinderhaltung und Rinderzucht
- Verständnis für die praktische Landwirtschaft
- Kommunikationsstärke und Dienstleistungsmotivation
- Gesunde Eigeninitiative
- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Homeoffice im Vertriebsgebiet

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37  
oder senden Sie Ihre Bewerbung an: [johannes.eger@agriassociates.de](mailto:johannes.eger@agriassociates.de) •  
[www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





## Supply Chain Manager – Agrar (m/w/d)

Sie haben mehrjährige Erfahrung in der Abwicklung und dem Verkaufsprozess in einem Landhandels- oder Saatgutunternehmen? Unser Kunde ist ein führendes Unternehmen in der internationalen Kartoffelzucht und sucht zur Optimierung von Verkaufs- und Logistikprozess einen Supply Chain Manager mit Agrarerfahrung. Interessiert? Rufen Sie uns an oder senden Sie uns Ihre Bewerbung.

### Das erwartet Sie:

- Gesamtverantwortung für die Warenabwicklung
- Kontinuierliche Optimierung bestehender Abläufe & Steuerung des Warenflusses
- Überwachung von Beständen
- Aufbau eines IT-Systems zur Bestandskontrolle und -optimierung
- Steuerung des Warenflusses
- Verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum
- Möglichkeit zum ortsunabhängigen Arbeiten mit umfangreichem Homeoffice

### Das bringen Sie mit:

- Kaufmännische oder agrarwirtschaftliche Ausbildung oder Studium
- Erste Berufserfahrung in der Saatgutbranche oder dem Landhandel in einer Koordinationsfunktion
- Interesse am Produkt Kartoffel
- Fundierte Kenntnisse in der Prozessoptimierung und dem Projektmanagement
- Analytisches Denkvermögen und ausgeprägte Problemlösungsfähigkeit
- Starker Teamplayer
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •

Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





# Pflanzenbauberater (m/w/d)

Intensiver Pflanzenbau ist Ihre Leidenschaft? Sie haben erste Erfahrungen mit Sonderkulturen, Kartoffeln oder Zuckerrüben? Darüber hinaus betreuen Sie gerne Landwirte in pflanzenbaulichen Fragen? Wir suchen für unseren Kunden, ein pflanzenbauliches Beratungsunternehmen, einen Experten für den Anbau von Sonderkulturen.

## Das erwartet Sie:

- Begleiten von Pflanzenbauern während der Saison
- Beratung von professionellen Sonderkulturbetrieben
- Verfassen von Rundmails und „Beratungsfaxen“
- Zusammenarbeit mit einem Team aus kompetenten Beratern
- Fachveranstaltungen vorbereiten und durchführen
- Netzwerken mit Meinungsbildnern und Beratungsstellen
- Jährliche Verlängerung der Beratungsverträge

## Das bringen Sie mit:

- Erfahrung im professionellen Pflanzenbau
- Fachwissen gefestigt durch Berufserfahrung oder Ausbildung/Studium
- Interesse an Spezialkulturen wie Zuckerrüben, Kartoffeln oder Feldgemüse
- Selbständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Verhandlungsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Aufgeschlossene und loyale Persönlichkeit

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden Sie Ihre Bewerbung an [johannes.eger@agriassociates.de](mailto:johannes.eger@agriassociates.de) •  
[www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**



Kennziffer: 495250701



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.